



中期経営計画(中計)の達成に向けた取り組みを教えてください。

中計の達成のためには「事業生産性」を高めることが必要だと考えております。そのため「事業拡大」「効率性」「人財」の3つの改革に着手しました。

「事業拡大」では、「事務・情報関連分野」「医療・介護分野」で業界ナンバー1を目指し、リコーグループとのさらなる協業強化、優良ベンダーとの取引強化、社内の相互連携強化を図っています。また、「環境関連分野」や「建設機械」など新しい分野の開拓を進めています。

「医療・介護分野」は、P13～14 特集②へ
「環境分野」はP13「環境分野での成長」へ

「効率性」では、営業、業務部門のみならず全社横断的なプロセス改革に着手しました。「人財」ではチャレンジする組織への変革を図るべく各種改革を行っています。当社の強みである販売支援リースのノウハウ、中小企業中心の顧客基盤、少額大量の事務処理能力、業界トップの資金調達力に磨きをかけ、OCeaN(オーシャン)戦略と3つの改革により、中計目標達成を目指して、取り組んでまいります。

「当社の強み」はP17「数字で見るリコーリース」へ
「中期経営計画」の詳細はHPへ: www.r-lease.co.jp/ir/plan/index.html

重点施策



2015年3月期 第2四半期 決算説明会資料より

業績・営業目標

(単位: 億円)

| | 14/3 実績 | 中計目標(17/3) | |
|--------|------------|------------|------|
| | | 目標 | 平均伸率 |
| 売上高 | 2,459 | 2,800 | 4.4% |
| 営業利益 | 160 | 175 | 2.9% |
| 当期純利益 | 95 | 109 | 4.4% |
| 総取扱高 | 3,457 | 4,000 | 5.0% |
| 営業資産残高 | 6,978 | 7,800 | 3.8% |

※営業資産残高には流動化分が含まれています。

はみ出しコラム

松石社長ってこんなヒト

Q 休日は何をされていますか?

2009年より、リコーラグビー部の部長、副部長を務めた関係もあって、9月から始まるシーズン中は、スケジュールの都合がつく限り、競技場でラグビーを観戦しています。おかげで内側から「ラグビーの奥深さ」や「チームスポーツの醍醐味」を垣間見ることができました。リコーの試合がない時は、スーパーラグビー等をTV観戦し、年間100試合ぐらい見えています。実際に応援するのも楽しいので、皆さんにお勧めです。



社内での懇親会の様子

Q 仕事をする上で大切にされていることを教えてください。

何はともあれ、スピードを重視しています。「スピード120%」と従業員にも言っていますが、スピードから品質が生まれ、顧客満足も生まれると考えています。たとえ間違った時であっても時間があれば修正もでき、取り返しがつく場合も多いのです。会社であっても、個人であってもスピードアップが私の考えるわかりやすい成長の指標です。